

Motivierende Sprache für Führung, Beratung und Vertrieb:

Das LAB - Language & Behaviour-Profile

Sie wollen wissen,

- wie Sie Ihre Mitarbeiter zu einem Ziel motivieren?
- welche und wie viele Informationen Sie einem potentiellen Kunden am besten geben?
- wie Sie selbst Skeptiker neugierig machen?

→ **Das Lab-Profile zeigt Ihnen, wie und warum.**

Was ist das LAB-Profile?

Das Language and Behaviour-Profile (kurz: LAB-Profile) ist ein Kommunikations-Werkzeug, um Menschen besser zu verstehen und zielgerichtet zu motivieren. Anhand von Sprachmustern erkennen Sie, welche Denk- und Motivationswege Ihr Gegenüber verwendet und formulieren Ihre Antwort entsprechend wirksam.

Das LAB-Profile ist eine praxistaugliche Methode, mit der Sie in jedem Gespräch die Motivationsauslöser und die Art der Informationsverarbeitung Ihres Gegenübers herausfiltern können. Mit effektiven Sprachmustern holen Sie Ihren Gesprächspartner in seiner Welt ab und vermeiden Kommunikationsprobleme und Konflikte.

Warum das LAB-Profile?

In Abgrenzung zu anderen Persönlichkeitsprofilen legen Sie mit dem LAB-Profile Ihren Gesprächspartner nicht auf einen bestimmten Persönlichkeitstyp fest. Sie hören lediglich heraus, welche unterschiedlichen Muster in einer bestimmten Situation für ihn wichtig sind und können dafür die richtige Sprache verwenden.

Weiterhin ist das LAB-Profile nicht an eine standardisierte Auswertung mittels Fragebogen gebunden. Durch gezielte Fragen und aufmerksames Zuhören in alltäglichen Gesprächen entdecken Sie leicht, welche Sprach- und Verhaltensmuster Ihr Gesprächspartner in einem bestimmten Zusammenhang verwendet. So wissen Sie unmittelbar, wie Sie Ihren Mitarbeiter zu dem Ziel motivieren, welche und wie viele Informationen Sie Ihrem potentiellen Kunden am besten geben, wie Sie selbst den Skeptiker neugierig machen und noch Vieles mehr.

Wo und Wozu das LAB-Profile einsetzen?

Das LAB-Profile vermittelt die Zutaten motivierender Sprache und das Rezept, um den entsprechenden Motivationscocktail zu mischen. Es wird bereits erfolgreich bei der Personalauswahl, Mitarbeiterführung, in Beratungssituationen, im Teamtraining sowie in Marketing und Vertrieb eingesetzt.

Wie funktioniert das LAB-Profile?

Das LAB-Profile besteht aus 12 Fragen, die in jedes Gespräch eingefädelt werden können. Durch das genaue Hinhören und Hinschauen, wie Menschen auf diese Fragen antworten, lassen sich Muster erkennen, die einen Hinweis darauf geben, wie diese Menschen ihre Wahrnehmung und ihr Verhalten strukturieren.



Ausbildungen

Zielgruppe

Unsere LAB-Profil-Ausbildungen richten sich an Personen aus Führung, Vertrieb, Beratung sowie an Menschen, die verhandeln und überzeugen wollen.

LAB-Profil Practitioner-Zertifizierung

Grundvoraussetzung: keine, möglichst Teilnahme an anderen Kommunikationstrainings
 Dauer: 3 Tage

Der LAB-Practitioner

- kann ein LAB-Interview durchführen unter Benutzung des Arbeitsblattes.
- ist in der Lage, alle Muster korrekt in Interviews zu identifizieren.
- kann anhand des Interviews ein klares Feedback über die LAB-Profil-Muster geben und in motivierender Sprache antworten.

LAB-Profil Master Practitioner-Zertifizierung

Grundvoraussetzung: LAB-Profil Practitioner
 Dauer: 3 Tage

Der LAB-Profil-Master

- kann im freien Gespräch sowie in verschiedene beruflichen und privaten Situationen die entsprechenden Fragen unterbringen.
- ist in der Lage, Muster in Gesprächssituationen korrekt zu identifizieren und in den passenden Mustern motivierend darauf eingehen.
- kann Texte oder eine Kommunikations-Strategie (z.B. eine Stellenanzeige) mithilfe der LAB-Profil-Muster dekodieren und selbst adäquat formulieren.

Termine und Kosten

| | | |
|-----------------|--------------|------------------------------------|
| 27.09.-29.09.10 | Braunschweig | LAB-Profil Practitioner-Ausbildung |
| 15.11.-17.11.10 | Hannover | LAB-Profil Practitioner-Ausbildung |
| 31.01.-02.02.11 | Hannover | LAB-Profil Practitioner-Ausbildung |

Für die dreitägigen Ausbildungen investieren Sie € 790,00 zuzüglich 19% MwSt.

Ab 2011 werden auch zielgruppenspezifische Tagesseminare und Master angeboten.

Als **Inhouseschulung** können die Zertifizierungslehrgänge inhaltlich für einen bestimmten Anwendungsbereich gestaltet werden (Führung, Vertrieb oder Beratung).

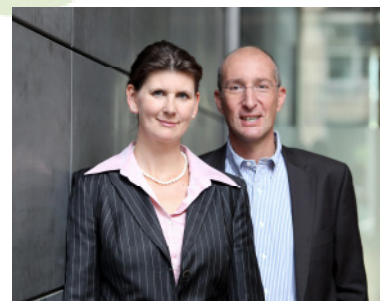
Trainer

Elke Meyer

ist Trainerin, Business-Coach und Beraterin mit 15 Jahren Berufserfahrung. Sie ist Diplom-Pädagogin, NLP-Lehrtrainerin, Mediatorin BM und Autorin u. a. des Fachbuchs „FlipchartArt“.

Thomas Achim Werner

ist Unternehmensberater, Business-Coach und Trainer mit 15 Jahren Berufserfahrung. Er ist Diplom-Kaufmann, zertifizierter Gründer-Coach, NLP-Lehrtrainer und Systemischer Berater.



Wir sind zertifizierte Trainer & Berater für die LAB-Profile (von Shelle Rose Charvet, Kanada, Mitentwicklerin der Methode). Die Zertifizierung erfolgt nach den Standards von Success Strategies „Words that change minds“ <http://www.successtrategies.com/>